



Der Umgang mit den Zollbehörden ist in vielen Firmen der Logistik- und Speditionsbranche bis heute noch immer eines der unbeliebtesten und nicht selten versuchen Mitarbeiter sich hier gänzlich aus der Verantwortung zu stellen. Aus Erfahrung kenne ich solche Fälle zur Genüge. Die zolltechnische Abwicklung wird nur nach dem Motto „muss ja“ durchgeführt und hier werden oft entscheidende Details und Vereinfachungen außer Acht gelassen, die bei korrekter Durchführung sogar Zeit, Aufwand und in vielen Fällen sogar Geld sparen können. Oft ist „der Zoll“ in den Augen vieler Marktteilnehmer lediglich eine Behörde mit der es sich zwangsweise auseinander zu setzen gilt und die vielfach sogar mehr als „Gegner“ oder „Bremse“ des Handels gesehen wird.

Wer sich aber mit dem Thema Einfuhr bzw. Ausfuhr näher beschäftigt, wird schnell feststellen, dass sich hier für Unternehmen großes Potenzial verbirgt, sei es Zeitersparnis (in vielen Bereichen, hierzu später mehr) oder die Ersparnis von Kosten. Dabei lässt sich, was viele nicht wissen, für fast alle Erfordernisse eines Marktteilnehmers in Zusammenarbeit mit den Zollbehörden eine individuelle Lösung erarbeiten und umsetzen.

In diesem Whitepaper liste ich für Sie 5 Fallbeispiel auf, die Ihnen die Arbeit mit Zoll und Behörden erleichtern können:

1.

Erstellen Sie für einen einzelnen Versandauftrag eines Kunden aus Ihrem Zolllager für jeden abgerufenen Artikel eine Einzelzollanmeldung (EZA), können Sie über ein vereinfachtes Zollanmelde -/ Sammelverfahren viel Zeit sparen.

2.

Das man bei einem im deutschen Fachhandel gekauften Artikel eine Gewährleistung / Garantie des Herstellers hat weiß jeder. Auch das man im Rahmen dieser den Artikel ohne Mehrkosten zurückgeben oder umtauschen kann ist wohl jedem bekannt. Aber wem ist schon bewusst, dass es auch über die Grenze der EU hinaus Garantien und Gewährleistungen gibt und wissen Sie, wie eine solche Garantie Einfluss auf Ihre Einfuhren / Ausfuhren und damit auf die für Sie dadurch entstehenden Kosten haben kann?

3.

Viele Unternehmen beginnen Ihre Geschäftstätigkeit heute nicht selten, in Zeiten des globalisierten Handels, vom ersten Tag an auf der ganz großen



Bühne und mag das Konzept oder das Produkt auch noch so einschlagen, kann man nicht von Profis in Ihrem Bereich erwarten, sich auch noch mit den Einzelheiten des Zolls und aller Regularien des Außenwirtschaftsrechts im Detail auszukennen. So kann es passieren, dass hier unwissentlich gegen geltendes Recht verstoßen wird und dies im Rahmen einer Prüfung schnell zu unangenehmen Konsequenzen führen kann. Problem ist hier, wie überall im Leben, Unwissenheit schützt nicht vor Strafe. Informieren Sie sich bereits während der Gründungsphase über die Vorschriften Ihrer Waren und / oder ziehen Sie einen Experten zu Rate. Damit sind Sie zumindest in diesem Bereich auf der sicheren Seite und beugen Strafen vor.

4.

Die temporäre Ausfuhr / Einfuhr (Carnet Verfahren) bietet nicht nur für große Firmen vielfältige Erleichterungen, etwa bei Monteurs Ausrüstung oder Werbematerial, auch Einzelunternehmer, die zur Erbringung Ihrer Leistung auf teures Special Equipment angewiesen sind und oft den EU Raum verlassen, sollten die Möglichkeiten der temporären Ausfuhr und des Carnet Verfahrens nutzen und sich hier vor Antritt Ihres Auslandseinsatzes beraten lassen.

5.

Sondervereinbarungen / individuelle Prozesse sind auch im Bereich der Einfuhr & Ausfuhr keine Unmöglichkeiten. Hier Bedarf es in vielen Fällen oftmals lediglich einer qualifizierten Prüfung und Beratung und danach der konformen Antragstellung um eine maßgeschneiderte Lösung Ihrer Anforderungen mit den zuständigen Behörden zu erarbeiten.

Diese fünf kurzen Beispiele sollen zeigen, dass der Umgang und die Zusammenarbeit mit den Zollbehörden kein Buch mit sieben Siegeln sein muss und in vielen Fällen, durch professionelle Beratung, unliebsame Abläufe sich schnell in Vereinfachungen Ihrer Prozesse ummünzen lassen. Oft lohnt es sich, verkrustete Strukturen zu analysieren und diese durch eine professionelle Beratung in einen echten Mehrwert für Sie und Ihr Unternehmen zu verwandeln.

Kontaktieren Sie uns, wir versprechen Ihnen, wir finden eine Lösung.

Ihr Außenwirtschaftsbüro Rosinski